

- Casa
- Liquidità
- consolidamenti



Gent.mo Assicuratore

Oggetto: proposta di collaborazione

Oggi per essere competitivi è indispensabile riuscire a fornire ai propri clienti assistenza e servizi a 360°. E' in questa direzione che desideriamo proporti **l'opportunità di offrire ai tuoi clienti** (famiglie, imprenditori, ecc...ecc...) un nuovo servizio:

il mutuo ipotecario

Ogni giorno hai contatti con clienti interessati a stipulare polizze rc auto, vita, danni, sinistri, investimenti finanziari, ecc... Sicuramente hai contatti con tante persone che hanno anche l'esigenza di acquistare o ristrutturare casa, di ottenere liquidità senza dover fornire alcuna motivazione o di consolidare i debiti pregressi.

Considerato che ti occupi principalmente di assicurativo e che la struttura con cui collabori non ha a cuore il settore del credito spesso e volentieri lasci che questi clienti si rivolgano alla propria banca per richiedere un mutuo.

Chissà quante volte hai fatto da segnalatore in questo senso inconsapevolmente alle banche senza trarne alcun beneficio diretto, da oggi questa **"segnalazione"** può diventare un'interessante opportunità di guadagno, infatti collaborando con SoluzioneMutuo **potrai offrire direttamente tu il mutuo ai tuoi clienti.**

Avrai a disposizione **soluzioni finanziarie** personalizzate per l'acquisto e la ristrutturazione della casa, per esigenze di liquidità o per consolidare debiti pregressi.

E ancora, cosa più importante, potrai **diversificare le tue fonti di reddito** inserendo un altro settore, affine ma non in concorrenza rispetto a quello in cui attualmente operi.

Naturalmente continuerai a svolgere a tempo pieno il tuo lavoro di consulenza in materia assicurativa, d'investimenti e previdenza, la collaborazione si concretizzerà in una semplice **"segnalazione"**. Il cliente sarà seguito ed assistito da **un nostro consulente** esperto in materia creditizia regolarmente **iscritto all'albo tenuto dalla Banca d'Italia. Terremo comunque sempre presente la tua professionalità e la tua capacità nel settore finanziario pertanto se lo desidererai potrai seguire direttamente tu le pratiche di mutuo riguardanti i tuoi clienti.**

Al perfezionamento dell'operazione ti verrà riconosciuto un **compenso provvigionale** commisurato all'entità dell'operazione (**la provvigione si aggira intorno all'1% del mutuo erogato**).

Nella speranza di averti incuriosito e certi che non ti farai sfuggire questa opportunità ti chiediamo, se interessato, di contattarci o di visitare il nostro sito internet.

SoluzioneMutuo

OFFRIAMO SOLUZIONI E PROVVIGIONI